

1. 本授業科目の基本情報			
科目名（コード）	ビジネス英語Ⅳ		（ NKT22J ）
講義名（コード）	ビジネス英語Ⅳ B		（ NKT22JB ）
対象学科	国際コミュニケーション学科 / グローバルビジネス学科	配当学年	2学年
対象コース	英語キャリアコース / グローバルビジネスコース / 観光ホスピタリティコース	単位数	2
授業担当者	DavidA. Robbins	時間数	30
成績評価教員	DavidA. Robbins	講義期間	秋学期
実務者教員	いいえ	履修区分	必修
実務者教員特記欄		授業形態	講義

2. 本授業科目の概要	
授業の目的 到達目標	For students to learn how to communicate in a business setting.
全体の内容と概要	Using the text as a work book, listening to lectures about business, and discussion times to further understanding.
授業時間外の学修	I don't expect them to do homework, but they will have the option of doing research out of class to improve their knowledge. I will provide them time in class to research when needed.
履修上の注意事項等	During lecture and discussion times, they will be expected to leave their phones on top of their desks. During research and study times they will be allowed to use their smart phones as study tools.

3. 本授業科目の評価方法・基準			
評価前提条件			
評価基準	知識（期末試験点） 60%	自己管理能力（出席点） 30%	協調性・主体性・表現力（平常点） 10%
評価方法	期末試験の点数	出席率X 0.3 (小数点以下切り上げ)	授業中の活動評価点 (5点を基準に加点・減点)
成績評価基準	評価	評価基準	評価内容
	S	90～100点	特に優れた成績を表し、到達目標を完全に達成している。
	A	80～89点	優れた成績を表し、到達目標をほぼ達成している。
	B	70～79点	妥当と認められる成績を表し、不十分な点が認められるも到達目標をそれなりに成している。
	C	60～69点	合格と認められる最低限の成績を表し、到達目標を達している。
	D	59点以下	合格点と認められる最低限の成績に達しておらず、到達目標を充足しておらず単位取得が認められない。
	F	評価不能	試験未受験等当該科目の成績評価の前提条件を満たしていない。

4. 本授業科目の授業計画		
回	到達目標	授業内容
1	How to casually talk about work	Business Environment; Chapter 4, Part 9
2	Understanding how to communicate well with your counterpart	Communicating Styles; Chapter 2, Part 9
3	Learning to deal with telephone problems	Communication difficulties on the phone; Chapter 1, Part 8
4	Learning to end a conversation	Closing a call on the phone; Chapter 1, Part 12
5	Learning to smoothly talk about problems	Problem solving meetings; Chapter 3, Part 10
6	Learning the flow in business meetings	Meetings at a glance; Chapter 3, Part 12
7	Learning to describe processes in details	Getting technical; Chapter 6, Part 13
8	Learning how to write a resume	How to write a perfect resume; Chapter Chapter 6, Part 10
9	Learning how to negotiate	What makes a successful negotiation; Chapter 5, Part 1 (Review) & Chapter 5, Part 2
10	Understanding the flow of negotiations	Negotiation-an overview; Chapter 5, Part 11
11	Understanding and using phrases and idioms in negotiations	Verbs and Idioms in Negotiations; Chapter 5, Part 12
12	Practical negotiation usage	Review and Negotiation Practice
13	Review	Review for Test
14	Test	Test
15	Feedback	Feedback

5. 本授業科目の教科書・参考文献・資料等	
教科書	Communicating in Business English, Compass Publishing
参考文献・資料等	
備考	